

CVG-ES comemora 20 anos!

O Clube Vida em Grupo do Espírito Santo, comemorou 20 anos de existência, ao lado de presenças ilustres, colaboradores e mantenedores.



CVG-ES completa 20 anos de existência e



No dia 06 de agosto de 2024, celebramos os 20 anos de existência do Clube Vida em Grupo do Espírito Santo (CVG-ES), uma instituição sem fins lucrativos com a missão de desenvolver e promover o setor de seguros de pessoas, fomentar as relações culturais e recreativas entre seus associados e realizar ações filantrópicas junto à sociedade capixaba.

Ao longo dessas duas décadas, o CVG-ES consolidou-se como um elo importante entre Corretores e Seguradoras, oferecendo educação, promovendo eventos e sempre buscando fortalecer e elevar o padrão de excelência do setor. Sua atuação tem contribuído para um mercado de seguros mais qualificado e dinâmico.

A criação do CVG-ES foi motivada pela visão do então presidente do SINCOR-ES, José Rômulo da Silva, juntamente com o saudoso Minas Madirosian e o Sr. Ênio Miraglia, que perceberam a necessidade de um clube voltado à promoção do seguro de pessoas no Espírito Santo. Ênio Miraglia tornou-se o primeiro presidente do clube, enquanto Minas Madirosian foi o primeiro presidente de honra. Em 2013, o clube passou por uma reforma em seu estatuto e regimento interno, adaptando-se às novas realidades do mercado capixaba.

O CVG-ES é mantido pelo SINCOR-ES e por um grupo de Seguradoras e Corretoras atuantes no estado. Suas atividades, sempre em parceria com o SINCOR-ES,

incluem palestras mensais, o tradicional Workshop do Mercado Segurador Capixaba, conhecido como "Jornada Capixaba do Seguro de Vida", além de cursos de qualificação profissional gratuitos para corretores, mantenedores e demais agentes do mercado. Essas ações garantem que os profissionais estejam atualizados com as inovações tecnológicas e as novas oportunidades desse importante setor da economia.

A diretoria do CVG-ES é composta por um grupo dedicado de profissionais do setor, que voluntariamente dedicam parte de seu tempo à promoção das ações do clube. Seu comprometimento e altruísmo são fundamentais para o sucesso contínuo da instituição.

"Hoje, ao comemorarmos este marco significativo, não celebramos apenas os anos que passaram, mas também os desafios superados, as conquistas alcançadas com muito esforço e determinação e a filosofia de trabalho que nos guia. Nossa gratidão a todas as pessoas e empresas que fizeram e fazem parte desta jornada. Sem o seu generoso apoio, o cumprimento de nossas missões não seria possível!", comentou Santa Catarina.

"Nosso muito obrigado aos nossos queridos mantenedores atuais e do passado; à nossa solidária e incansável diretoria; aos colaboradores sempre disponíveis: Ivo, Dagmar, Aparecida e Joaquim; aos nossos ex-presidentes que dedicaram sua capacidade e

tempo ao crescimento do CVG-ES: Ênio Miraglia da Silveira, Luiz Felipe Kruschewsky Resende, Jair Rogério Carneiro Carvalho e ao nosso companheiro de missão e principal incentivador, Presidente José Rômulo da Silva. Por fim, agradecemos, em memória, ao Sr. Minas Madirosian, entusiasta do Seguro de Pessoas, e à nossa querida e sempre lembrada Maria Angélica Baptista, tesoureira e ativa participante da diretoria desde a fundação do clube, que contagiava a todos com seu entusiasmo e alegria", completou o presidente do CVG-ES.

Durante a cerimônia, os ex-presidentes foram homenageados com troféus em reconhecimento ao trabalho e à dedicação que contribuíram para o fortalecimento da instituição ao longo dos anos. Foi destacada a importância da liderança e das conquistas alcançadas sob suas gestões.

Ao final do evento, o diretor da CAPEMISA Seguradora, juntamente com seus colaboradores, e o Presidente do CVG-RJ, acompanhado da diretora social, Tatiana Antoniazzi, entregaram placas comemorativas em homenagem aos 20 anos do CVG-ES.

O momento foi marcado por emocionantes discursos, que ressaltaram o papel fundamental da entidade no desenvolvimento do setor e no apoio aos profissionais da área. Que os próximos anos sejam igualmente prósperos, repletos de novas conquistas e realizações.



comemora ao lado dos seus colaboradores



Assinatura da lei que incluiu corretores ao

A promulgação da Lei Complementar 147/2014, que possibilitou a adesão das empresas de corretagem de seguros ao Simples Nacional, completou 10 anos no dia 7 de agosto de 2024. Esta foi, sem dúvida, uma das maiores – senão a maior – conquistas na história da categoria. Tal vitória foi fruto de uma longa e árdua batalha no campo político, que durou mais de uma década. É importante ressaltar que esse resultado não teria sido alcançado sem a incansável atuação da Fenacor, com o apoio de lideranças regionais, e liderada pelo então deputado federal Armando Vergilio, que na época ocupava o cargo de presidente licenciado da Federação.

Essa vitória, obtida pela persistência, ocorreu em um momento em que apenas os mais resilientes ainda acreditavam no sucesso, especialmente após três vetos presidenciais terem frustrado tentativas anteriores. Além de garantir a inclusão no Simples, houve também o reconhecimento das Empresas de Corretagem de Seguros, graças às articulações realizadas pessoalmente por Armando Vergilio no Congresso Nacional. Ele primeiro conseguiu, com grande dificuldade, assumir a presidência da comissão especial encarregada de analisar os projetos relacionados à lei do Supersimples. Dessa forma, abriu-se o caminho para a inclusão das corretoras de seguros na legislação e na tabela III, considerada à época a mais vantajosa em termos de carga tributária no Supersimples. “É uma grande alegria lembrar esse

momento histórico, dado o seu significado para os Corretores de Seguros”, afirma Vergilio.

A “batalha” teve início em 2002, quando o Comitê Político da Fenacor (composto por Armando Vergilio, Henrique Brandão e Leôncio de Arruda) foi a Brasília para articular e conseguir a aprovação da adesão das corretoras de seguros ao Simples tanto na Câmara quanto no Senado. No entanto, no final daquele ano, essa possibilidade foi vetada pelo então presidente da República. Contudo, após intensa negociação, articulação política e a apresentação de argumentos sólidos, novas vitórias foram alcançadas no Congresso Nacional em outras duas ocasiões, mas novamente houve vetos presidenciais que impediram o avanço. “Lembro que muitos já estavam desanimados, acreditando que esse grande sonho da categoria não se realizaria. Contudo, permanecemos firmes na nossa luta”, enfatiza Armando Vergilio.

A virada decisiva para um desfecho favorável começou em 2013, quando foi criada uma Comissão Especial na Câmara dos Deputados para tratar dessa questão. Após intensa articulação, Armando Vergilio foi eleito presidente dessa comissão e promoveu a realização de dez audiências públicas em várias regiões do Brasil, com ampla participação dos Corretores de Seguros. “Isso foi crucial para que os parlamentares compreendessem a importância do nosso trabalho e o papel fundamental dos Corretores de Seguros para a sociedade brasileira. Fomos para a votação

e, após 14 longas horas de debates ininterruptos, aprovamos a proposta na comissão”, relembra o presidente da Fenacor.

O passo seguinte foi realizar uma intensa manobra política para levar o texto ao plenário com boas chances de aprovação. Contudo, uma nova surpresa surgiu: o então relator do projeto fez um acordo com o governo, criando uma nova tabela que, na prática, poderia resultar em aumento da carga tributária para os Corretores de Seguros, ao invés da desoneração esperada. Mais uma vez, Armando Vergilio agiu rapidamente e apresentou uma emenda no plenário que incluía as Empresas de Corretagem de Seguros na tabela III. “Foi uma decisão corajosa e ousada. Fomos para a votação e, após uma difícil articulação com parlamentares de diferentes partidos, conseguimos aprovar a emenda. Fomos incluídos na tabela III, seguimos para o Senado e, após trabalho corpo a corpo com os senadores, conseguimos a aprovação por unanimidade”, acrescenta Vergilio.

Nesse momento, as lideranças da categoria novamente se viram ameaçadas pelo fantasma de um possível veto presidencial, que já havia assombrado o processo em três ocasiões anteriores. O temor de um novo veto esfriou os ânimos da categoria. Foi necessário, então, realizar articulações dentro do governo. Armando Vergilio se reuniu duas vezes com o então vice-presidente da República, Michel Temer, e também com o secretário executivo do Ministério da Fazenda, além de outros ministros. “Nessas reuniões, conseguimos demonstrar, com



Entre depois de bater.

HDI
Seguros

É de bate-pronto.

HDI Bate-pronto.
O centro de atendimento que libera em minutos o conserto do veículo.

www.hdi.com.br

Simplex Nacional, completa 10 anos

dados irrefutáveis, que a inclusão dos Corretores de Seguros no Simplex era uma medida justa e não resultaria em perda de arrecadação para o governo. Muito pelo contrário, mostramos que isso representaria um grande incentivo para o setor de seguros e para nossa categoria econômica, com a abertura de novas empresas, o que de fato ocorreu – e ainda ocorre – nos anos seguintes”, destaca o presidente da Fenacor

Paralelamente, a diretoria da Fenacor da época enviou um ofício e uma nota técnica, assinados pelo então presidente em exercício da Federação, Robert Bittar, à Presidência da República, justificando a inclusão das corretoras de seguros no Simplex Nacional e detalhando os benefícios dessa medida na tabela III. O estudo técnico deixava claro que a inclusão não traria consequências econômicas

negativas para o erário, não podendo ser considerada renúncia fiscal ou perda de arrecadação.

A ação conjunta teve êxito. A lei foi sancionada sem vetos, e a adesão das Empresas de Corretagem de Seguros ao Simplex tornou-se um marco na história da categoria, possivelmente a maior conquista desde a regulamentação da atividade, em dezembro de 1964, através da Lei 4.594/64.

Por fim, é relevante destacar que, entre 2015 e 2022, houve duas tentativas de retirar as empresas de corretagem de seguros do Supersimples. Em ambas as ocasiões, a atuação do deputado federal Lucas Vergílio foi fundamental e decisiva para impedir a aprovação dessas medidas.

“A inclusão das corretoras de seguros no Simplex Nacional foi uma das maiores conquistas da

categoria, vencida pelo presidente da Fenacor, Armando Vergílio. Após anos de luta e intensa articulação política, essa vitória representa um marco significativo para os corretores, proporcionando uma simplificação tributária e aliviando a carga financeira.” Disse José Romulo da Silva.

“Esse resultado positivo foi alcançado graças ao esforço coletivo de diversas lideranças, com destaque para os Sincor’s, que desempenharam um papel fundamental ao longo do processo. Os presidentes dos sindicatos foram iniciados nas negociações, marcando presença em Brasília ao lado da Fenacor e pleiteando diretamente com as autoridades a inclusão das corretoras de seguros no regime do Simplex. Essa mobilização foi decisiva para sensibilizar o governo e garantir que as demandas da categoria fossem atendidas.”, completou José Romulo.



Páginas da Revista Sincor-ES de agosto de 2014, destacando a inclusão dos Corretores de Seguros no Supersimples.



Sincor-ES assina convênio com a Faculdade Unyleya

Sincor-ES assina convênio com a Faculdade Unyleya, para oferecer condições especiais e descontos nos cursos Técnicos, Graduação e Pós-Graduação aos sindicalizados seus dependentes e colaboradores.

A Faculdade Unyleya atua no segmento educacional há 17 anos, a instituição é uma iniciativa da holding Unyleya Educacional que se propõe a levar ensino de

qualidade a todo país. Faculdade com liderança em EaD com mais de 300 mil alunos em todo país.

São mais de 26 cursos de Graduação e mais de 1.800 cursos de Pós-Graduação a distância em 50 áreas, através do site unyleya.edu.br e todos os cursos para os conveniados com até 65% de desconto na Graduação e na Pós-Graduação, vide a tabela abaixo:

Unyleya 



Os descontos aos associados, colaboradores e seus dependentes nos cursos de graduação e pós-graduação, são:

Graduação a distância – Mais de 26 cursos com descontos de até 59,4%* – unyleya.edu.br.

Pós-graduação a distância – Mais de 1.800 cursos com descontos de até 65%* – unyleya.edu.br

Pós-graduação a distância Unyleya MED – Mais de 18 cursos com descontos de até 53%* – unyleyamed.com.br

Obs.: O desconto varia de acordo com o curso e a forma de pagamento escolhida. Vide link: unyleya.edu.br/convenios/precos

Outros benefícios oferecidos:

- Apoio ao conveniado para eventos internos;
- Sorteio de brindes em datas comemorativas especiais;
- Oferta de cursos de extensão com certificação gratuita aos colaboradores;
- Relacionamento próximo ao conveniado para oferta de ações internas que proporcione o incentivo aos colaboradores e para educação continuada;
- Mais de 68 cursos de pós-graduação na área de Administração: <https://unyleya.edu.br/pos-graduacao-ead/area/administracao-publica/>
- Mais de 20 cursos de pós-graduação na área de Marketing: <https://unyleya.edu.br/pos-graduacao-ead/area/marketing/>
- Mais de 89 cursos de pós-graduação na área de Tecnologia da Informação: <https://unyleya.edu.br/pos-graduacao-ead/area/tecnologia-da-informacao/>
- Mais de 130 cursos de pós-graduação na área de Gestão: <https://unyleya.edu.br/pos-graduacao-ead/area/gestao/>
- Mais de 34 cursos de pós-graduação na área de Auditoria, Contabilidade e Finanças: <https://unyleya.edu.br/pos-graduacao-ead/area/auditoria--contabilidade-e-financas/>
- Cursos reconhecidos e bem avaliados pelo MEC.

Convênio
Faculdade Unyleya e Sincor-ES

Venha fazer parte dos nossos
+ DE 400 MIL ALUNOS

Graduação e Pós-Graduação EAD

Com desconto de até
65%*

INSIRA O CÓDIGO PROMOCIONAL:
CONVENIO-SINCORES

Cursos bem avaliados pelo MEC

EAD com Professores de Excelência

Melhor Plataforma e-aplicativo

Clube de vantagens + de 10 mil parceiros

Centro de Carreiras para alunos

unyleya.edu.br/sincores

Graduação 0800 602 6770
Pós-Graduação 0800 604 2210

 @faculdadeunyleya  @unyleya



*Descontos não acumuláveis, sujeito a aprovações pelas instituições, consultar condições

Susep suspende mudança nos critérios de bônus no seguro de automóveis

Susep concede medida cautelar e suspende mudanças nos critérios de bônus e seguradoras voltam a operar com as regras vigentes até 02 de agosto de 2024.

Em uma decisão de grande importância para os consumidores, a Susep acatou o pedido da Fenacor e concedeu uma medida cautelar que suspende imediatamente as mudanças nos critérios de bônus para seguros de automóveis inovadores pelas proteções associadas à Federação Nacional de Seguros Gerais (FenSeg), sem consulta prévia às entidades representativas dos Corretores de Seguros. Essas alterações, agora suspensas preventivamente pela Susep, poderiam causar sérios prejuízos aos segurados, possivelmente resultando em um alinhamento de preços devido à concentração limitada de seguros atuantes no ramo auto. Esses também foram diretamente afetados por essas mudanças abruptas, que modificaram práticas corretoras consolidadas ao longo de muitos anos.

O presidente da Fenacor, Armando Vergilio, enfatizou que não há justificativa plausível para tais alterações serem inovadoras sem o devido diálogo com aqueles que possuem expertise na operação e estrutura do ramo auto. Ele alertou para um possível alinhamento unilateral prejudicial aos consumidores e corretores, violando práticas de mercado determinadas.

A Fenacor destacou em seus comunicados à Susep que as mudanças propostas não são decorrentes de atualizações legislativas ou regulatórias do CNSP ou Susep, mas sim de critérios técnico-comerciais

unilateralmente elaborados pelas seguros, sem considerar os impactos necessários sobre os consumidores. Exemplifica a impossibilidade de transferência de bônus entre CPFs ou CNPJs, independentemente de vínculos, como um ponto crítico que poderia gerar prejuízos significativos aos consumidores.

Outras medidas controversas incluem casos de “zeramento de bônus” em diversas situações, contrariando práticas práticas, como a renovação de itens de frota em apólices individuais, inclusão de itens individuais em renovações de frotas, e renovações com troca de titularidade.

Além disso, a proposta de exclusão da classe de bônus para frotas foi criticada sob a justificativa de que as garantias já obtiveram ganhos de preço e específicos baseados no perfil da frota.

A Fenacor ressaltou também o papel crucial dos Corretores de Seguros como o fundamental

na distribuição, possuindo conhecimento profundo sobre a operação e a relação direta com os clientes, especialmente em temas consolidados pelo tempo no mercado. Portanto, é essencial sua participação nas discussões sobre mudanças tão significativas no segmento de seguro auto.

Diante desse contexto, a Fenacor solicitou e obteve uma medida cautelar para suspender a implementação das alterações nos critérios de bônus. A decisão da Susep reafirma o compromisso da Fenacor com o desenvolvimento equilibrado do setor de seguros, destacando sua disposição para contribuir de maneira construtiva por meio de um diálogo amplo e inclusivo com a Susep e a FenSeg, mudando soluções que beneficiem todas as partes envolvidas, com foco na transparência, equidade e no melhor interesse dos consumidores/segurados, alinhando-se às diretrizes do Governo Federal.

Seguradoras enviam comunicado para todos os corretores

Após revogação das novas regras de bônus para seguro de automóvel, as seguradoras emitiram comunicado para todos os corretores.



Mensagens enviadas parceiras, Porto Seguro, Banestes Seguros e HDI Seguros



Aplicativo Banestes Segurado: No Espírito Santo ou em qualquer lugar do mundo, junto com você.

- Informações da Apólice;
- Boleto e informações de pagamento;
- Acompanhamento do processo de sinistro;
- Notificações e alertas;
- Telefones úteis.

Baixe gratuitamente ou acesse:



www.banestesseguros.com.br/segurado

Ouvidoria Geral: 0800 727 0030



Queda de avião: liberar seguro obrigatório é prioridade, diz defensoria

Reprodução: UOL

A Defensoria Pública de São Paulo informou nesta terça-feira (13) que a prioridade neste momento é liberar o seguro obrigatório RETA (Responsabilidade do Explorador e Transportador Aéreo) para as famílias das vítimas da queda do avião que deixou 62 mortos em Vinhedo (SP).

O que aconteceu

Famílias estão sendo orientadas para liberação do RETA. A defensora pública Luciana Jordão disse à imprensa que o MP-SP (Ministério Público) e a Defensoria Pública de São Paulo estão revisando todas as documentações e termos

referentes ao RETA. O objetivo, segundo a defensora, é para que as "famílias tenham a segurança de assinar essas documentações com relação ao seguro RETA com tranquilidade."

Posteriormente, os trabalhos seguirão para as indenizações de "responsabilidade" (como danos morais e materiais). Jordão apontou que isso será feito aos poucos, visto que neste momento o foco é o atendimento às famílias das vítimas e liberação dos corpos.

Seguro foi um dos temas de reunião entre instituições e familiares das vítimas em hotel

no centro de São Paulo na noite de terça-feira (13). No local, foi anunciada a formação de um grupo de trabalho entre as Defensorias Públicas e Ministérios Públicos de São Paulo e do Paraná. O primeiro encontro foi realizado pelo grupo nesta manhã com a presença da Voepass e a seguradora responsável pelo seguro RETA.

Reuniões não tem prazo para acabar, diz Jordão. Segundo a defensora, a ação conjunta entre as instituições têm possibilitado que os trâmites sejam realizados de forma mais rápida. Ela ressaltou que os encontros visam prestar suporte, orientação jurídica e colaborar para a liberação de documentos.

Seguro obrigatório e direitos

Todas as empresas aéreas que transportam pessoas e coisas devem manter o seguro obrigatório, segundo o Regulamento Brasileiro de Homologação Aeronáutica. O RETA é pago independente de culpa do transportador. Essa indenização é obrigatória e semelhante ao DPVAT (Danos Pessoais Causados por Veículos Automotores de Via Terrestre) e não exclui as demais.

O valor do seguro (RETA) varia conforme tratar de passageiro, tripulante ou vítimas do acidente que estavam no solo. É levado em conta a apólice do contrato de seguro celebrado entre a companhia aérea e a seguradora. Nessa hipótese é preciso que o transportador aéreo indique a seguradora com quem tenha ele contratado o seguro obrigatório para que a vítima e/ou familiares possam dar início as primeiras providências.

CERTIFICAÇÃO

TURMA CONFIRMADA

Certificação em Seguros de Pessoas - Tendências, Subscrição e Estratégias

ÚLTIMAS VAGAS

ON-LINE | AO VIVO

ens.vc/segurosdepessoas

Sincor ES

ens A sua Escola de Negócios e Seguros.

 **PortoBank**

 **Porto Seguro**

 **Porto Saúde**

Festa de Confraternização do Mercado de Seguros Capixaba em 2024



O Sincor-ES e o CVG-ES têm o prazer de anunciar a realização da tradicional festa de confraternização, em comemoração aos 35 anos do Sincor-ES e aos 20 anos do CVG-ES, marcados para o ano de 2024.

O evento será realizado no sábado, dia 09 de novembro de 2024, a partir das 13h, na sede do Clube dos Oficiais da Polícia Militar do Espírito Santo, localizado na Praia de Camburi, em Vitória.

“Neste ano, faremos um mix da tradicional festa de encerramento das atividades, com a feijoada do Sincor-ES, e também com a comemoração de premiação do mantenedores do CVG-ES.” disse José Romulo, presidente do Sincor-ES.

“Com o apoio das parceiras e mantenedores, iremos fazer uma festa inesquecível para nossos sócios e seus familiares”, completou.

Os associados corretores de seguros pessoa física terão direito a um convite gratuito, enquanto as corretoras pessoa jurídica terão direito a um convite, podendo

adquirir um convite adicional para acompanhante pelo valor inicial de R\$ 150,00.

Além disso, estão disponíveis cotas de patrocínio para seguradoras e empresas

parceiras do Sincor-ES, bem como mantenedoras do CVG-ES, com direito a até 10 convites cada.

A seguir, detalhes sobre a disponibilidade dos ingressos para o evento:

Veja como serão disponibilizados os convites:

1- Cota de patrocínio: R\$ 3.000,00. Empresas que contribuem como parceiras do Sincor-ES e mantenedoras do CVG-ES terão direito a dez convites. Empresas que são apenas mantenedoras do CVG-ES terão direito a cinco convites. Contrapartida: Além dos convites, o patrocínio inclui a divulgação da logomarca em banner no local, divulgação nos veículos de comunicação das instituições e nos convites.

2- Distribuição dos convites: Visando beneficiar o maior número possível de pessoas, será distribuído um convite gratuito para todos os Corretores associados ao SINCOR-ES.

3- Venda de convites para acompanhantes: Valor de R\$

150,00 (primeira oferta), válida até 10/10. Será disponibilizada a venda de convites com preço subsidiado para acompanhantes de corretores associados, mantenedores e parceiros, limitada a um convite por pessoa. Observação: Crianças de 0 a 5 anos não pagam; de 6 a 10 anos pagam metade; a partir de 11 anos pagam valor integral.

4- Venda de convites (segunda oferta): Havendo sobra de convites após a aplicação das condições acima, eles serão vendidos pelo valor unitário de R\$ 200,00 para:

a) Corretores associados, mantenedores e parceiros interessados em adquirir convites adicionais;

b) Corretores não associados.



O CVG-ES, tem por objetivo incentivar e desenvolver as relações culturais e recreativas entre seus associados visando à preservação e fortalecimento das Instituições de Seguro de Pessoas, Seguro Saúde, Previdência Privada e Capitalização.

Corretor, venha fazer parte do CVG-ES

CAPEMISA capitalização comemora 13 anos

CAPEMISA Capitalização comemora 13 anos com ótimo desempenho e contribuições ao mercado



Com receita recorde de R\$ 542 milhões no 1º semestre de 2024, a CAPEMISA Capitalização completa mais um ano de operação com significativas contribuições ao mercado segurador, desenvolvendo produtos ligados às modalidades de Filantropia Premiável e Incentivo. Desde 2015, vem construindo parcerias sólidas com empresas de todos os segmentos, oferecendo os títulos de Capitalização como uma solução versátil para os negócios com sorteios.

Em seu planejamento estratégico, a empresa vem investindo fortemente em tecnologia. Um exemplo é o CAP Negócios, o Portal de Atendimento ao Sorteado, que conferiu mais rapidez na resolução de demandas dos premiados com inteligência artificial para análise de documentos e pagamentos em no máximo dois dias. A ferramenta também usa contas digitais para democratizar o acesso a brasileiros desbancarizados ao sistema da Capitalização. Outra possibilidade recentemente implementada foi o pagamento via PIX.

“Estamos entre as maiores empresas de Capitalização do Brasil. Temos um crescimento contínuo e sustentável, que nos permite ampliar receita, ganhar novos Clientes e parceiros, além de investir em novos produtos. Ao mesmo tempo, ajudamos diversas entidades de apoio social como Pestalozzi e APAE, além de hospitais, com repasses dos títulos da modalidade Filantropia Premiável. Percebemos essa dupla relevância em todas as ações de nossa história”, explica o presidente da CAPEMISA, Jorge Andrade.

Nos primeiros seis meses do ano, a Companhia alcançou R\$ 9,2 milhões no lucro líquido e também se orgulha de ter repassado mais de R\$ 268 milhões para instituições filantrópicas. Nessa modalidade, vem capacitando revendedores dos títulos para que cada vez mais haja transparência e segurança nas relações, estamos também usando influenciadores para que cada vez mais o assunto seja disseminando trazendo conhecimento relevante para toda a sociedade.

A modalidade Incentivo também é motivo de comemorações para a CAPEMISA Capitalização, com crescimento consistente nos últimos anos, fruto do desenvolvimento de produtos customizados a empresas de diferentes setores, como a Nova Bairros Planejados (imóveis), a Tokio Marine (seguros) e Algar Telecom (comunicação). A empresa é cada vez mais procurada por outras marcas que desejam ampliar as vendas, gerar fidelização de clientes, fazer giro de estoque e impulsionar resultados por meio de promoções e sorteios garantidos pelos títulos.

“Nossa proposta na CAPEMISA Capitalização é ser uma empresa cada vez mais dinâmica e adaptada para atender aos mais diversos públicos, investindo em tecnologia para chegar a todo o Brasil com atendimento ágil e de qualidade. Geramos bons negócios aos nossos parceiros ao mesmo tempo ampliamos nossa oferta de produtos e serviços com uma equipe que inova a cada projeto realizado”, analisa o Diretor da Companhia, Marcio Coutinho.

**QUER EMPREENDER
DE VERDADE?**

**TEMOS UM OCEANO AZUL
DE OPORTUNIDADES
PARA VOCÊ!**

Em 2021 milhares de Corretores assistiram a palestra **“VISITA AO OCEANO AZUL”**. Desses, **66%** aumentaram significativamente a produtividade e os ganhos das suas Corretoras.


VENHA FAZER PARTE DESSE TIME DE CORRETORES VENCEDORES.

Entre em contato conosco e venha conhecer todo esse Oceano Azul de oportunidades.

Telefones: (27) 99802-1474 | (27) 99641-6405
E-mail: comercial.vitoria@capemisa.com.br

Visita ao
**Oceano
Azul**

CAPEMISA
SEGURODORA



**SABIA QUE
PARA SE
ASSOCIAR AO
SINCOR-ES,
CUSTA MENOS
DE UM
CAFEZINHO
POR DIA!**

**MENOS DE
R\$ 3,35
POR DIA**

**ASSOCIE-SE JÁ
E TENHA MUITAS
VANTAGENS
PARA VOCÊ E
SUA EMPRESA.**

**VALORES DE MENSALIDADES
POR CATEGORIA**

**PESSOA FÍSICA TODOS OS RAMOS R\$ 70,00
PESSOA FÍSICA RAMO VIDA R\$ 60,00
PESSOA JURÍDICA R\$ 100,00**

**PAGAMENTO DE ANUIDADE COM 20% DE
DESCONTO (PAGANDO ATÉ MARÇO).**

Projetos tentam alterar regras para o SPVAT



Publicada em maio deste ano, a Lei Complementar 207/24, que regulamenta o Seguro Obrigatório de Proteção de Vítimas de Acidentes de Trânsito (SPVAT), tem sido alvo frequente de propostas de alteração. Recentemente, o deputado Sóstenes Cavalcante (PL/RJ) apresentou um projeto de lei que propõe destinar uma parte do valor arrecadado pelo seguro a hospitais veterinários públicos federais. Essa medida visa cuidar da assistência médico-veterinária de animais silvestres que sejam vítimas de acidentes de trânsito.

Segundo a proposta, o agente operador do Seguro SPVAT deverá repassar até 3% do valor total do prêmio recolhido para esses hospitais, conforme previsto por decreto presidencial. O deputado destaca um estudo da Universidade Federal de Lavras (UFLA), que revela que, a cada segundo, 17 animais vertebrados morrem atropelados nas rodovias brasileiras, sendo mamíferos, répteis e anfíbios os mais afetados, como tatupeba, cachorro-do-mato, capivara, tamanduás, lobo-guará e anta. Ele ressalta a necessidade urgente de melhorar a assistência veterinária a esses animais, dada

a falta de recursos atuais.

Outro projeto de lei complementar, apresentado pelo deputado David Soares (União Brasil/SP), propõe isentar o pagamento do SPVAT aos bons motoristas, ou seja, aqueles que não registraram acidentes nos últimos dois anos. Segundo o parlamentar, essa autorização seria um reconhecimento à responsabilidade e cuidado desses condutores no trânsito. Ele argumenta que motoristas com histórico limpo demonstram comprometimento com a segurança viária e ganham benefícios por suas práticas responsáveis.

Além de promover justiça e equidade, o projeto também poderia ter um impacto econômico positivo, liberando recursos para investimentos em manutenção preventiva e segurança veicular, além de programas de educação no trânsito. Para o deputado, essa medida não apenas confirma os condutores responsáveis, incentivando comportamentos seguros, mas também reforça o compromisso do Estado em proteger a vida e a integridade física dos cidadãos, promovendo um trânsito mais seguro e humano.

Confraria das Quintas

A Confraria das Quintas continua acontecendo todas as quintas feiras no Shopping Vitória. Para participar é só comparecer na praça de alimentação (geralmente o almoço é 11:30hs as 12:30hs), e depois de cada um se alimentar, nos reunimos na cafeteria Copenhagen em frente a loja Kalunga, para a tradicional rodada de café e resenha.

No dia 25 de julho de 2024, após o encontro, os membros da Confraria das Quintas foram convidados para conhecer as instalações da primeira seguradora capixaba, a NOVO Seguros, que fica na Enseada do Suá, em Vitória. O presidente da Seguradora Arthur Peçanha, recebeu os convidados, junto com seus diretores.



Faça Seguro com um corretor. É mais seguro!

RECUPERACHOCK

A 30 ANOS NO MERCADO
4 ANOS DE GARANTIA NA PINTURA

(27) 3020-5900

 (27) 99964-1993

  / RECUPERACHOCK
SIGA NOSSAS REDES SOCIAIS!

Av. Mal. Mascarenhas de Moraes, 1717, Monte Belo-Vitória-ES



Tokio Marine lança Campanha “A Vida é o que mais importa”

Iniciativa busca impulsionar as vendas do Seguro de Vida e premiar Corretores com comissão e agenciamento adicionais



Com o propósito de reforçar a importância do Seguro de Vida para a proteção pessoal, financeira e familiar, a Tokio Marine Seguradora lança mais uma edição da Campanha “A Vida é o que Importa”. No período de 01/08 a 31/11/2024, a ação visa incentivar as vendas dos produtos Vida Massificados e Coletivos (PJ), com ganhos extras aos Corretores, como comissão e agenciamento adicionais.

Entre os produtos Vida Massificados, participam o Vida Individual e o Simples Empresa Capital Global com ganho extra. No Vida Coletivo, os produtos são: AP Coletivo, AP Escolar, Associativo, Convenções Coletivas, Empregado/ Empregador, Prestamista, Vida em Grupo, PME e Vida Perfil PME com ganho de 50% de agenciamento sobre a 1ª fatura paga, limitado em R\$ 100 mil reais por apólice.

“Desenvolvemos a iniciativa com o propósito de conscientizar nossos Corretores sobre a importância do Seguro de

Vida e contribuir para que eles alavanquem as suas vendas. Além disso, queremos reforçar as vantagens e benefícios das coberturas e serviços dos produtos, proporcionando o conforto dos clientes através da qualidade de vida e proteção de seus familiares”, comenta Marcos Kobayashi, Diretor Comercial Nacional Varejo e Vida da Tokio Marine.

Nos últimos anos, a Tokio Marine tem investido em diversas iniciativas com a finalidade de gerar mais oportunidades para os Parceiros de Negócios e promover a conscientização sobre a importância do Seguro de Vida. Além da campanha “A Vida é o que Importa”, a Companhia também organiza o Green Vida Brasil, que tem como objetivo incrementar as vendas dos produtos Vida Individual e Simples Empresa Capital Global. O Movimento Vida Saudável também faz parte da inovação da Tokio Marine, promovendo benefícios à saúde e bem-estar, fortalecendo assim, o mote do produto.

Sala de visitas

No dia 25 de julho de 2024, o presidente do Sincor-ES recebeu a visita do Advogado Trabalhista do Sincor-ES, Dr. Winicius Masotti.

Já no dia 05 de agosto de 2024, recebemos a visita de Eliane Eleutério, assistente comercial do Clube PASI de Seguros - PASI. Eliane, veio ao Sincor-ES para informar ao presidente do Sincor-ES, que agora a ICATU Seguros é quem assume os riscos inerentes à garantia PASI. Eliane, aproveitou para colher assinaturas na correspondência direcionado aos proprietários de comércio do estado do Espírito Santo. Destacando que qualquer seguro devidamente regulamentado pela SUSEP está apto a atender as exigências de cláusulas de Convenções Coletivas de Trabalho, desde que cumpra integralmente todas as disposições contidas nas cláusulas, sendo de livre escolha da empresa e de seu corretor, a seleção de qual seguro e qual seguradora melhor lhe atende.



TOKIO MARINE
SEGURADORA

tokiomarine.com.br
Tokio Marine Seguradora S/A
/TokioMarineSeguradora

TOKIO MARINE

VIDA INDIVIDUAL

santaclara

CORRETOR, OFERECER

o Seguro Vida Individual com orientação médica online, Einstein Conecta, começa com você.

Quer saber mais?
Fale com seu
Gerente Comercial.

Uma Seguradora
completa para
você ir mais longe.



Allianz Seguros premia corretoras dos segmentos Private e Diamante no ES

A Allianz Seguros realizou, nos dias 14 e 15 de agosto de 2024, uma premiação exclusiva para as corretoras parceiras do Espírito Santo nos segmentos Private e Diamante. No dia 14, foi promovido um jantar no Aleixo Restaurante, na Praia do Canto, para os corretores do segmento Diamante. No dia 15, um churrasco foi organizado para os corretores do segmento Esmeralda, no espaço de festas Edna Alcantara, no Jardim da Penha, ambos em Vitória.

O primeiro evento contou com a presença de 25 profissionais. Na ocasião, a Allianz premiou as duas corretoras que mais se destacaram

pelo crescimento do Prêmio Líquido Emitido (PLE) no primeiro semestre deste ano, com a entrega de placas. No segundo dia, o evento reuniu 81 corretores, onde três profissionais foram reconhecidos também pelo aumento no Prêmio Líquido Emitido no mesmo período.

Os eventos foram conduzidos por Alida Maia, gerente da filial Vitória, e Livia Prata, diretora Comercial Regional Rio de Janeiro e Espírito Santo da companhia. Durante a premiação, a Allianz apresentou três corretoras de cada segmento que mais se destacaram em crescimento no Prêmio Líquido Emitido no primeiro

semestre deste ano.

Na abertura do evento, Livia fez um breve discurso, agradecendo a presença de todos os parceiros de negócios, especialmente daqueles que vieram do interior do estado. A executiva destacou a importância da parceria estabelecida pela Allianz com cada um dos presentes. "É uma oportunidade de estarmos mais próximos e de confraternizarmos, reconhecendo e celebrando esse crescimento e essa conquista. Esperamos fortalecer ainda mais essa relação e estar cada vez mais presentes no dia a dia dos nossos parceiros", afirmou.



Campanha de Vendas Aliadoz +Prêmios Vida Individual.

ALLIAD0Z
+Prêmios



Todo bimestre uma chance de ganhar até R\$ 7 mil em cartão-presente.



Além de iPhone 15 e uma experiência na Matriz da Allianz em São Paulo, com tudo pago.



Consulte o regulamento ou fale com seu atendimento comercial e participe!

A pontuação mínima por bimestre deve ser de 20 pontos. Consulte o regulamento no Allianznet. Allianz Seguros SA, CNPJ: 61.573.776/0001-06, Rua Eugênio de Medeiros nº 303, andar, Lapa, 2 de 9, 15 e 16, Pinheiros, São Paulo - CEP: 05425-000. Processo SUSEP nº 15414.001289.2007-76. A aceitação do seguro está sujeita a análise de risco. Consulte as Condições Gerais, assim como os planos de distribuição de lucros e o regulamento do seguro no site www.allianz.com.br. O registro do produto é administrado em nome da corretora autorizada pelo Conselho Regulador de Seguros e Previdência (CRES) no Brasil. Allianz Seguros em São Paulo possui uma das maiores matrizes de seguradoras do mundo. Para mais informações, acesse a Política de Privacidade de Dados do Allianz. Disponível em www.allianz.com/pt/br/privacidade.

Previdência aberta anuncia resultado histórico

O setor de previdência aberta registrou, no primeiro semestre, a maior captação líquida (receita menos resgates) da série histórica iniciada em 2011, considerando os seis primeiros meses de cada ano. “Os números demonstram a relevância desses produtos para as famílias brasileiras. É resultado do aumento da arrecadação, bem como da queda dos resgates. Há um forte indicativo da maior conscientização da população em relação à importância da proteção financeira proporcionada pelos planos previdenciários”, comemorou o presidente da FenaPrevi, Edson Franco.

De acordo com a Federação, a captação líquida atingiu a marca

de R\$ 30,1 bilhões no acumulado de janeiro a junho.

Outro ponto destacado por Edson Franco foi que quase a totalidade dos mais de 14 milhões de planos de previdência privada contratados no Brasil (99,5%) está em fase de acumulação, que representa o período de construção da poupança de longo prazo.

Na visão dele, esse cenário evidencia o quão jovem é o setor e demonstra o enorme potencial de expansão do mercado de previdência privada no Brasil. “É necessário, no entanto, ampliar a conscientização da população em relação à importância do planejamento previdenciário, que se torna ainda mais relevante

no cenário de envelhecimento da população e aumento da longevidade”, alertou Edson.

O levantamento aponta também que o segmento manteve um forte ritmo de crescimento na primeira metade de 2024, encerrando o período com alta de 23,1% na receita, em comparação com o mesmo intervalo de 2023. Em valores, os planos arrecadaram R\$ 95,3 bilhões em prêmios e contribuições. Já os resgates tiveram queda de 1,3% no semestre, somando R\$ 65,2 bilhões.

Em ativos, a poupança previdenciária dos participantes desses planos ultrapassou o patamar de R\$ 1,5 trilhão, o que representa, aproximadamente, 13,3% do PIB brasileiro.

Repercussão dos desastres naturais no Seguro Auto

No dia 18 de setembro, às 16 horas, a Comissão Especial de Direito Securitário da OAB/ES realizará a palestra “Repercussão dos Desastres Naturais no Seguro Auto: Uma Análise a partir da Situação no Rio Grande do Sul”. O evento ocorrerá na Casa OAB, localizada na Rua Aleixo Netto, nº 65, no bairro Santa Lúcia, em Vitória.

A palestra abordará os impactos dos recentes desastres naturais na operação dos seguros de automóveis, com ênfase no cenário do Rio Grande do Sul, que tem sido afetado por eventos climáticos extremos. Especialistas do setor securitário discutirão as consequências para segurados e corretores, além de explorar possíveis soluções e adaptações no mercado de seguros frente a esse novo contexto.

O presidente da Comissão de Direito Securitário da OAB/ES, Daniel dos Santos Martins Filho, faz um convite especial não só para advogados, mas



REPERCUSSÃO DOS DESASTRES NATURAIS NO SEGURO AUTO:
Análise a partir da situação no Rio Grande do Sul.

18 de setembro às 16h | Local: Casa OAB

INALDO BEZERRA SILVA JÚNIOR
Advogado: Professor Universitário; Mestre em Direito das Relações Sociais O PUC/SP; Vice Presidente da Associação Internacional de Direito do Seguro - AIDA; Acadêmico - Academia Nacional de Seguros e Previdência - ANSP; Sócio do Escritório Pellon & Associados Advocacia Empresarial.

 Comissão Especial de Direito Securitário 

também para todos os corretores de seguros associados ao Sincor-ES, destacando a relevância do tema para o dia a dia dos profissionais que atuam no mercado de seguros.

Após a palestra, haverá um momento de networking com

um happy hour, gentilmente oferecido pela Novo Seguros, a primeira seguradora privada capixaba. Será uma oportunidade para trocar experiências, discutir tendências do setor e fortalecer relacionamentos profissionais.

Você Sabia?

LESÃO PULMONAR/CIGARROS ELETRÔNICOS

Descrita pela primeira vez nos Estados Unidos em 2019, a EVLI (sigla em inglês para a lesão pulmonar associada ao uso do cigarro eletrônico), causa dores no peito, taquicardia, falta de ar, tosse constante, náuseas, vômitos, problemas abdominais e perda de peso, segundo informou o Centro de Controle e Prevenção de Doenças (CDC).

RECÉM NASCIDOS

Em 2023, o número de recém nascidos sem a paternidade totalizou 3.347. O aumento registrado foi de 9,3% em relação ao ano de 2022, quando foram 3.061 registrados os registros sem os nomes dos pais. Somente em 2024, 85 reconhecimentos de paternidade foram feitos nos cartórios.

DIVÓRCIO GRISALHO

Esse é o nome dado ao fenômeno de adultos mais velhos, geralmente com 50 anos ou mais, terminando seus casamentos. Especialistas apontam que não há uma única causa para o fenômeno, mas em geral, a maturidade e o distanciamento do casal são fatores importantes.

SISTEMA AQUAVIÁRIO DE VITÓRIA

O Sistema Aquaviário voltou a operar no Estado em data de 20 de agosto de 2023. Hoje conta com três embarcações, três estações para embarque e desembarque e três linhas (uma só nos finais das semanas).

Há expectativas da chegada da 4ª embarcação.

POLUIÇÃO SONORA

A poluição sonora é um problema de saúde pública mundial e seus efeitos podem causar danos a saúde física e mental das pessoas. Perda auditiva, alterações no sono, irritação, depressão, zumbido e perda de desempenho cognitivo são alguns dos malefícios.

CIDADE DO SAMBA

A Cidade do Samba no Rio de Janeiro, que serviu de inspiração para criação do projeto capixaba, está situada na Gamboa, em terreno de 92 mil metros quadrados, equivalente a dez campos oficiais de futebol, e é dividida em 14 barracões com quatro andares cada.

MUNDO DAS TECNOLOGIAS

Com a maior imersão das crianças no mundo das tecnologias, muitos alunos têm perdido interesse pelo aprendizado tradicional. Porém a robótica e outras metodologias transformam estudantes em protagonistas do processo educativo.

OBESIDADE

O Wegovy, considerado o "irmão" do Ozempic, é indicado para obesidade e chega ao Brasil cerca de um ano e meio após a aprovação da Anvisa. A demora é creditada ao aumento inesperado da demanda em países onde o produto foi lançado primeiro, em especial nos Estados Unidos.

Flashes do evento em comemoração dos 20 anos do CVG-ES



**RECEBA O SEU SEGURO DPVAT
COM RAPIDEZ E SEGURANÇA!**

**TELEFONE DE CONTATO E WHATSAPP
(27) 99753-7982 - Ivo
e-mail: ivotadeu@gmail.com**

