

Sincor-ES e Escola de Negócios e Seguros (ENS), firmam parceria

Com a assinatura da parceria, os corretores de seguros e seus funcionários terão direito a descontos na realização de cursos oferecidos pela ENS.

Sincor-ES firma parceria com a Escola de Negócios e Seguros

ens A sua Escola de Negócios e Seguros

Graduação Pós-MBA Ser Corretor Qualificações Para Empresas A ENS

MBA

Gestão Avançada de Seguros

Prepare-se para liderar com excelência: o futuro do mercado de seguros começa com você.

O Sincor-ES e a Escola de Negócios e Seguros (ENS) estabeleceram um projeto de cooperação e inovação para oferecer programas de treinamento e cursos na área de educação no mercado de seguros no estado do Espírito Santo. A parceria inclui o desenvolvimento e oferta de produtos específicos para nossos associados e seus funcionários, com conteúdo alinhado às necessidades do mercado de seguros, especialmente dos corretores de seguros do nosso estado.

O Sincor-ES tem como principal objetivo a defesa dos interesses econômicos, profissionais e sociais individuais ou coletivos das instituições, dos profissionais e dos consumidores de seguros do mercado em sua base territorial respectiva. "O convênio visa promover e estimular o conhecimento e a educação continuada para o

mercado, oferecendo bolsas de estudos com valores especiais para todos os seus associados", destacou José Romulo da Silva, presidente do Sincor-ES.

Com um conteúdo atualizado para atender às demandas do mercado e um corpo docente composto por professores com profundo conhecimento técnico e ampla experiência de mercado, a ENS oferece aulas ao vivo e online, além de cursos como "Graduação em Gestão de Seguros", "Graduação em Riscos Logísticos" e outras graduações.

Programa de Fidelidade

Através do Programa de Fidelidade ENS, os corretores de seguros sindicalizados acumulam pontos para garantir descontos nos cursos da escola. Ao se cadastrar no programa, o corretor associado já garante 20% de desconto nos cursos disponíveis. Além disso, ao participar dos cursos da ENS, o corretor ainda

pode ganhar até mais 10% de desconto. A cada R\$ 1,00 investido na sua anuidade junto ao Sincor-ES, o associado ganha 1 ponto para abater em até 10% do valor do curso escolhido.

Sobre os Cursos

O mercado de seguros tem sido uma força significativa, representando entre 6% e 7% do PIB nacional. Com uma penetração tão substancial na economia, suas oportunidades de crescimento são promissoras. O curso de MBA em Gestão Avançada de Seguros oferece uma jornada destinada a formar especialistas para cargos de gestão nas áreas de Resseguro, Pessoas, Previdência Privada Aberta e Saúde Suplementar, com uma compreensão abrangente do mercado segurador, das operações empresariais e das instituições envolvidas, capacitando os alunos para atuarem de forma sólida em

TOKIO MARINE SEGURADORA

tokiomarine.com.br
Tokio Marine Seguradora S/A
/TokioMarineSeguradora

TOKIO MARINE

VIDA INDIVIDUAL

CORRETOR, OFERECER

o Seguro Vida Individual com orientação médica online, Einstein Conecta, começa com você.

Quer saber mais?
Fale com seu Gerente Comercial.

Uma Seguradora completa para você ir mais longe.

TOKIO MARINE SEGURADORA
NOSSA TRANSPARÊNCIA, SUA CONFIANÇA

Parceria com a ENS é uma oportunidade para corretores e seus funcionários agregarem conhecimentos além de economizar no bolso



A instituição de ensino mais tradicional do mercado de seguros, a Escola de Negócios e Seguros (ENS), assinou parceria com o Sincor-ES para trabalharem em conjunto e oferecer capacitação aos corretores de seguros do Estado de Espírito Santo. A parceria foi firmada no mês de julho.

Para o presidente do Sincor-ES, José Romulo da Silva, a parceria é um momento importante devido ao momento digital e de atualizações que vive o mercado de seguros capixaba.

“É um olhar para o futuro, já que estamos promovendo capacitação para empreendedores que têm

interesse no mercado de seguros e que cada vez mais, se mostra essencial e necessário para a proteção da sociedade.”, completa José Romulo.

O associado do Sincor-ES recebe 20% de desconto no preço de face dos cursos e depois pode abater até 10% a mais do valor do curso com os pontos que ele adquirir pagando as mensalidades e taxas anuais sindicais. Para cada R\$ 1,00 investido no sindicato será convertido em desconto para o corretor associado. O Sincor-ES e a ENS, preocupados na capacitação dos corretores de seguros, além do associativismo, isso que é necessário para o fortalecimento da nossa categoria”, declara Romulo.

Sala do Futuro – ENS transforma a experiência em aprendizado

Presente em algumas das mais renomadas universidades do mundo, como a Universidade de Nova Iorque e a Universidade de Madrid, a Sala do Futuro chega ao Brasil para transformar a interação entre estudantes e professores e elevar ainda mais a qualidade de ensino em negócios e seguros!

Com tecnologia de ponta, a

Sala promove conversas muito mais fluidas, com áudio e vídeo em alta definição, e permite o compartilhamento de mídias, realização de trabalhos em grupos, pesquisas, enquetes e muito mais. **Qualidade de áudio e vídeo excepcionais**

Recursos de áudio e vídeo em alta definição permitem conversas mais fluidas e naturais entre professores, estudantes in loco e remotos em tempo real.

Ensino totalmente virtual e imersivo

Estude com pessoas de diferentes partes do mundo como se estivessem todos

juntos no mesmo ambiente!

Compartilhamento de arquivos

Com uma arquitetura de memória compartilhada, a plataforma permite que os participantes compartilhem mídias em tempo real.

Enquetes e pesquisas instantâneas

É possível realizar aplicações práticas através de questionários e pesquisas com resultados em tempo real, exibidos na tela e prontos para discussão.

Realize eventos ou treinamentos da sua empresa na Sala do Futuro. Veja e reserve os cursos disponíveis para você e sua equipe. Acesse <https://saladofuturo.ens.edu.br/>





Entre depois de bater.



É de bate-pronto.

HDI Bate-pronto.
O centro de atendimento que libera em minutos o conserto do veículo.

www.hdi.com.br

Escola de Negócios e Seguros completa 53 anos



No dia 30 de junho, a Escola de Negócios e Seguros (ENS) completou 53 anos. Com uma história marcada pela excelência e inovação, a instituição se consolidou como referência na formação e qualificação de profissionais para a indústria de seguros no Brasil, ajudando a desenvolver o mercado e, por consequência, a economia do País.

Lucas Vergilio, presidente da ENS, destacou o papel fundamental desempenhado pela Escola ao longo de mais de cinco décadas. "A ENS é a instituição mais importante do nosso segmento, pois daqui saíram inúmeras gerações de profissionais responsáveis pela construção e expansão do setor. Nossa meta é elevar ainda mais os padrões do ensino em seguros e,

dessa forma, seguir protagonizando o desenvolvimento sustentável do mercado", disse.

Ao longo de sua trajetória, a ENS se destacou por empreender iniciativas inovadoras e pelo compromisso com a qualidade na formação dos profissionais de seguros. Ao todo, mais de 700 mil pessoas foram atendidas pela Escola, das quais mais de 120 mil habilitadas como corretores de seguros.

"Vamos continuar fazendo a diferença na vida de milhares de pessoas. Nossa crença na força do conhecimento é inabalável. Seguiremos inovando e nos antecipando às demandas do mercado para que o setor preste serviços cada vez melhores à sociedade brasileira", finalizou Lucas Vergilio.

Para celebrar seu 53º aniversário, a ENS preparou uma série de ações institucionais e promocionais. Basta acessar o link a seguir para conhecer: <https://acontece.ens.edu.br/ens-completara-53-anos-de-contribuicao-ao-setor-de-seguros/>

Catálogo de Cursos

O catálogo de cursos da ENS oferece uma ampla gama de programas educacionais, com mais de 110 opções disponíveis. Esses cursos abrangem desde o nível mais básico até a pós-graduação, atendendo tanto aos profissionais do mercado de seguros quanto a todos aqueles que desejam adquirir conhecimentos de alto nível.

Os programas são voltados para diversas áreas, incluindo seguro, resseguro, capitalização, previdência privada e temas correlatos. Cada curso é cuidadosamente elaborado para fornecer informações detalhadas e atualizadas, garantindo que os participantes adquiram as competências necessárias para se destacarem em suas carreiras.

Com essa variedade de cursos, os interessados podem escolher aquele que melhor atende às suas necessidades e objetivos profissionais, seja para iniciar uma carreira na área, seja para aprofundar seus conhecimentos e avançar em sua trajetória profissional. Os programas são ministrados por especialistas renomados, assegurando uma experiência de aprendizado enriquecedora e de alta qualidade.

Conheça o PIP

PROGRAMA DE IDENTIFICAÇÃO DE POTENCIAIS da ENS

Solução ENS que permite às empresas encontrarem e contratarem facilmente talentos promissores, com conhecimento aprofundado no mercado de seguros.

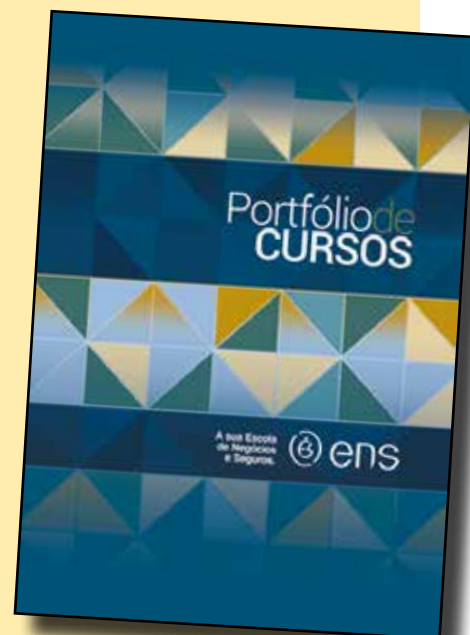
Os processos de recrutamento, seleção e contratação de pessoal são caros, longos e demandantes para o RH e áreas técnicas de uma seguradora.

O PIP é a solução ENS para facilitação do recrutamento, contratação e treinamento assertivo de pessoal para o mercado de seguros.

Benefícios para os Alunos

- Possibilidade de contratação antes mesmo de finalizar a graduação;
- Empresas parceiras estão dispostas a buscarem os talentos primeiramente nas graduações ENS;
- Totalmente gratuito para os talentos participantes.

Acesse: <https://pip.ens.edu.br/>





Sincor-ES e ENS uma parceria para os Corretores

Ganhe **20% de desconto** na mensalidade nos cursos de Graduação, MBA e Pós-Graduação e **10% de desconto** nos cursos de extensão.



A sua Escola
de Negócios
e Seguros.

Seguro auto: por que é importante fazer

Os riscos de não ter um plano personalizado podem ser grandes. A Porto Seguro conta com planos



Na correria do dia a dia, ter um seguro para o carro ou a moto pode passar despercebido. Segundo o levantamento da Confederação Nacional das Empresas de Seguros Gerais, Previdência Privada e Vida, Saúde Suplementar e Capitalização, realizado em 2021, no Brasil, apenas 30% da frota de automóveis estão segurados. A taxa é baixa, principalmente considerando que o número de veículos em circulação atingiu 119.227.657 unidades em dezembro de 2023, de acordo com o Instituto Brasileiro de Planejamento e Tributação (IBPT).

Mas os riscos de não contar com um plano personalizado e ampla cobertura são grandes demais para “deixar para depois”. Para Gabriel Baioco, gerente da sucursal Espírito Santo da Porto, o Seguro Auto proporciona uma rede de assistência nos momentos de necessidade e desempenha um papel importante na proteção dos bens do segurado.

“Ele é fundamental. Não só para proteger de danos materiais em caso de acidentes, mas também para cobrir responsabilidades civis que possam surgir de incidentes ou resultar em custos significativos. Tanto em termos de reparos, quanto em indenizações”, explica.

De acordo com o gerente, um plano de seguro adequado é uma proteção contra essas eventualidades e permite que as pessoas dirijam com mais segurança e confiança.

Além disso, contar com um corretor de seguros no processo é muito importante, uma vez que o papel de empresas como a Porto e de seus profissionais é reverter a falta de conscientização sobre a importância desse serviço.

“Tanto nós, como seguradora, quanto os corretores, estamos atuando para a mudança dessa cultura e sabemos que não é um processo rápido. Por isso, temos desenvolvido soluções para atender o cliente em todas as necessidades. Novas tecnologias e atualizações do mercado incentivam uma movimentação mais rápida por toda cadeia, e o fácil acesso à informação ajuda no desenvolvimento deste mercado”, destaca o gerente.

Para quem busca por planos personalizados para os seus veículos – seja ele de duas, seja de quatro rodas – a Porto Seguro tem um leque de soluções de proteção e benefícios que trazem mais conforto e segurança. Conheça alguns dos serviços e diferenciais que a empresa oferece:

1. Coberturas básicas e adicionais

Com os planos de Seguro Auto da Porto Seguro, os proprietários de veículos podem receber indenização – parcial ou integral – por danos como vidros quebrados, incêndios e até mesmo perda total. Essa proteção também se estende a despesas hospitalares e médicas em caso de acidentes,

podendo incluir terceiros e outros ocupantes do veículo.

Em casos de roubo ou furto, o segurado pode ter a tranquilidade de contar com indenização parcial ou integral do prejuízo.

Além disso, modelos elétricos e híbridos contam com cobertura especial, que inclui cabos de carregamento, pontos de recarga gratuita nos Centros Automotivos, assistência e rede de oficinas especializadas.

Para automóveis que custam a partir de R\$ 250 mil, a Porto Seguro oferece o Seguro Auto Premium. Alguns benefícios inclusos neste plano são concierge, assistência 24h e oficinas de alto padrão. Além da cobertura comum – que inclui indenização em caso de acidentes, furtos e danos ao veículo –, o Seguro Auto Premium da Porto também oferece reparo de vidros blindados, isenção integral da franquia, reembolso parcial de despesas em caso de perda parcial e reparos rápidos.

2. Azul Seguro Auto por Assinatura

Visando descomplicar a experiência de quem quer contratar um seguro, a Porto Seguro e a Azul Seguros criaram o Azul Seguro Auto por Assinatura, que permite fazer orçamento e até mesmo assinar o contrato pela internet. O processo de contratação funciona de forma semelhante às plataformas de streaming e assinaturas de revistas.

Essa opção atende pessoas que usam o carro de forma exclusivamente particular, nas categorias passeio nacional, picapes leves e pesadas. São aceitos veículos com idade entre três e 25 anos e valor de até R\$ 100 mil.

Pelo site da Azul Seguros, os interessados podem clicar no botão “cote em 1 segundo” e dar início ao processo de assinatura do seguro. Após essa etapa, basta preencher o formulário e o sistema

um seguro para seu carro ou moto

diversificados e benefícios que garantem a segurança do seu automóvel.

apresenta uma oferta. Caso tenha interesse em continuar, o cliente pode informar os dados de pagamento e agendar uma vistoria do carro – após a aprovação, o carro estará protegido!

Outro diferencial desse serviço é a possibilidade de cancelar a assinatura a qualquer momento, sem necessidade de cumprir um período de fidelidade, e continuar desfrutando do seguro até o fim do período de faturamento.

As coberturas e serviços oferecidos pelo plano por assinatura incluem assistência e atendimento on-line 24h, cobertura de até R\$ 20 mil para terceiros e muito mais. Você pode conferir a lista completa e fazer o seu orçamento pelo site da Azul Seguro Auto por Assinatura.

Benefícios

Além da proteção, o Seguro Auto da Porto Seguro também oferece benefícios exclusivos para os clientes. Confira alguns dos serviços oferecidos:

Assistência Residencial, com prestadores próprios para serviços como encanador, eletricista, chaveiro e reparo de eletrodomésticos para a casa;

Serviços para o veículo em Centros Automotivos Porto gratuitos, com troca de lâmpadas, diagnósticos e reparo de furo de pneu;

Desconto em estacionamentos parceiros, de até 30% com Tag Porto Bank;

Serviço de Motorista da Vez, que permite solicitar um motorista da Porto Seguro quando for sair e consumir bebidas alcoólicas.

A seguradora mais lembrada pelos Capixabas em 2024



Aquela notícia que aquece o coração: a Porto Seguro foi eleita a seguradora mais lembrada pelos capixabas em 2024. Na categoria “seguros”, conquistou o primeiro lugar no Recall de Marcas de A Gazeta. E não é para menos. No primeiro trimestre deste ano, a receita total da companhia cresceu 14,2% em comparação ao mesmo período de 2023, alcançando R\$ 8,6 bilhões. Além disso, o número de clientes também aumentou, atingindo a marca de 17 milhões de pessoas que confiam na Porto.

Seguro é um serviço que contratamos esperando não precisar utilizar, não é mesmo? No entanto, além da proteção de bens de alto valor em casos de sinistro, como veículos e imóveis, as seguradoras frequentemente oferecem outros benefícios, como assistência 24 horas, que pode ser crucial em momentos difíceis. Para isso, é essencial escolher uma empresa de confiança e ler atentamente o contrato.

Este foi um dos segmentos avaliados no 32º Recall de Marcas A Gazeta. A pesquisa, realizada este ano pela Markka Consultoria do Rio de Janeiro, especializada nesse tipo de levantamento, destaca as marcas mais próximas dos consumidores do Espírito Santo em 80 segmentos diferentes. Foram entrevistadas 1,6 mil pessoas maiores de 16 anos na Grande Vitória (Vitória, Serra, Cariacica e Vila Velha).

Fundada em 1945, a Porto Seguro é reconhecida como uma das principais seguradoras do país, especialmente nos segmentos de seguro auto e residencial. Por isso o slogan da seguradora, “Todo cuidado é Porto!”



Banestes Seguros entre as marcas mais lembradas da Grande Vitória



Texto: Fernando de Abreu

A Banestes Seguros foi apontada como uma das seguradoras mais lembradas pelos consumidores capixabas no 32° Recall de Marcas A Gazeta, que reconhece as empresas que estão na memória dos moradores da Grande Vitória. O evento de premiação ocorreu no dia 21 de junho, no Cerimonial Le Buffet, em Vitória (ES).

Representando a Banestes Seguros no evento, estavam presentes o diretor-presidente Carlos Rafael, a gerente comercial Maria Serrat de Carvalho, a consultora da diretoria Jussara Vieira e a coordenadora de comunicação Débora Campanha. A equipe comemorou o reconhecimento e a confiança dos clientes que sempre escolhem a Banestes Seguros como referência no seu segmento.

“Estar entre as marcas mais lembradas pelo público é um reconhecimento que nos enche de orgulho e nos motiva a continuar

trabalhando com ainda mais dedicação e compromisso”, destacou o diretor-presidente da Banestes Seguros, Carlos Roberto Rafael.

Considerada a principal pesquisa e premiação de lembrança de marca capixaba, o Recall de Marcas A Gazeta afere a percepção dos consumidores da Grande Vitória em relação a 80 segmentos de mercado, através de pesquisa quantitativa realizada entre os dias 9 e 14 de março de 2024.



O diretor presidente da Banseg, Carlos Rafael.

Pagamento de benefícios, supera R\$ 6,4 bilhões

Estudo realizado pela Federação Nacional de Previdência Privada e Vida – Fenaprevi aponta que nos primeiros cinco meses do ano foram pagos à população segurada R\$ 6,4 bilhões. O resultado representa um crescimento de 4,1% em comparação ao mesmo intervalo de 2023. A análise tem como base de apuração os dados da Superintendência de Seguros Privados – SUSEP.

Ao detalhar por cobertura, do total verificado 52% foram sinistros de seguros de Vida, nas modalidades Individual e Coletivo. Outros 23% são do Prestamista e 11% do valor vem de seguros de Acidentes Pessoais. Adicionalmente, as principais variações no pagamento de sinistros no período ocorreram nos produtos Prestamista e Vida Individual, que obtiveram aumentos de 38,2% e 15%, respectivamente.

Setor segue em expansão

O relatório também destaca o crescimento de 18,7% no período: foram pagos R\$ 29 bilhões em prêmios de janeiro a maio de 2024, dos quais, 47% correspondem à arrecadação em seguro de Vida (modalidades Individual e Coletivo); 28% no Prestamista, 13% em seguros de Acidentes Pessoais e 12% em outras coberturas.



Aplicativo Banestes Segurado: No Espírito Santo ou em qualquer lugar do mundo, junto com você.

- Informações da Apólice;
- Boleto e informações de pagamento;
- Acompanhamento do processo de sinistro;
- Notificações e alertas;
- Telefones úteis.

Baixe gratuitamente ou acesse:  

www.banestesseguros.com.br/segurado
Ouvidoria Geral: 0800 727 0030



Primeiro lugar no Recall de Marcas de Linhares



Ser reconhecida como marca de referência no segmento de atuação e também como a primeira escolha dos consumidores é uma das principais metas das empresas. No entanto, alcançar essas metas representa um desafio significativo. Para conquistar o mercado, é essencial destacar-se e implementar estratégias de marketing eficazes que estabeleçam uma conexão sólida com o público-alvo.

Para identificar as empresas que se destacam no mercado capixaba, nada melhor do que ouvir diretamente os consumidores. O "Recall de Marcas de Linhares" apresenta sua pesquisa com

uma abordagem renovada, mantendo o mesmo propósito. A pesquisa revelou as marcas mais lembradas na região norte do Espírito Santo (Linhares, Rio Bananal, São Mateus, entre outras), abrangendo diversos setores da economia capixaba. No segmento de "corretora de seguros", a Valores Administradora e Corretora de Seguros conquistou o primeiro lugar pela vigésima sexta vez consecutiva. "Este reconhecimento é fruto do trabalho árduo e da competência de nossa equipe. Agradecemos imensamente a todos os clientes e amigos!", declarou Luiz Carlos Ferreguete, sócio-proprietário da corretora.

Fenacor retoma pesquisa ESECS-PJ



O ESECS-PJ (Estudo Socioeconômico das Empresas Corretoras de Seguros - ESECS-PJ), reconhecido como fonte de referência para pesquisadores, não apenas contribui para a atuação da Fenacor na defesa dos interesses dos Corretores de Seguros, mas também serve como base para a definição de novas estratégias pelos donos das Corretoras.

O novo levantamento abordará temas importantes e terá seus resultados divulgados

no 23º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros, marcado para outubro, no Rio de Janeiro.

Segundo o presidente da Fenacor, esse estudo oferece aos Corretores de Seguros que participarão da pesquisa uma grande ajuda na avaliação da posição no mercado e no planejamento de futuras ações. "Isso é fundamental em um momento em que a competição está aumentando rapidamente devido à atualização tecnológica e os consumidores estão se tornando mais exigentes em relação à qualidade, velocidade e eficácia dos serviços fornecidos", frisa Vergílio.

O estudo é dividido em 4 blocos, a saber:

- Desenvolvimento do mercado de seguros sob a ótica do canal de distribuição;

- Estratégias do Open Insurance e sucessão empresarial;
- Impactos pós-pandemia;
- Política de investimentos.

Participe! Ao todo, são 11 perguntas. O tempo estimado de preenchimento é de 5 a 10 minutos. É indispensável e imprescindível a participação das sociedades Corretoras de Seguros de todo o Brasil, respondendo até o final. Sua resposta é muito importante para nós.

Como nas edições anteriores, a Fenacor manterá as respostas em total sigilo, preservando as informações das empresas participantes. Acesse www2.fenacor.org.br/eseecs/.

A edição deste ano é a primeira realizada após a pandemia e o prazo final da pesquisa é até o dia 20 de agosto de 2024.



Seja um Influenciador PASI

Escaneie o QR Code e saiba mais!



Instagram, Facebook, Twitter, LinkedIn, YouTube /seguroPASI

CAPEMISA recebe equipe de Tecnologia da CNseg



Com objetivo de buscar a atualização de seus processos e a renovação do conhecimento de seu capital humano, a companhia recebeu a visita da equipe da CNseg liderada pelo Diretor de Serviços às Associadas da Confederação, André Vasco. O propósito do encontro foi apresentar o que a entidade oferece em soluções tecnológicas para gestão, controle, inteligência de mercado e as ações antifraude.

De acordo com o presidente da CAPEMISA, Jorge Andrade, a seguradora tem como marca em sua história estar sempre de portas abertas para as instituições do mercado, para um intercâmbio de informações a favor da disseminação da cultura do Seguro e fortalecimento do setor. "Estarmos conhecendo e trocando ideias sobre essas soluções e serviços para aprimorar nosso trabalho, ampliarmos os negócios e, juntos, desenvolvermos ainda mais o nosso mercado, é algo de valor intangível. Nossos Colaboradores, que compõem um de nossos pilares dos 3Cs, se engajam e participam desses eventos com entusiasmo e são estimulados para usar os novos insumos em seu dia a dia", menciona.

Para André Vasco, a CNseg apresentou soluções alinhadas à estratégia da Seguradora,

promovendo discussões construtivas e valiosas, em uma manhã muito produtiva. "São soluções que permitem ter um histórico de sinistros de um segurado ou de uma carteira, verificar vínculo empregatício, otimizar a prova de vida no processo de contratação, analisar o acúmulo de risco para os Seguros de Vida Individual e Empresarial e realizar o registro das operações de seguros. Contamos com a participação de diversas áreas da CAPEMISA e com a presença inspiradora do presidente, Jorge Andrade. Essa interação confirma que estamos no caminho certo. A CNseg permanece à disposição para colaborar com a evolução da operação da Seguradora. Juntos, seguimos inovando e fortalecendo nosso setor. Estou muito entusiasmado com essa parceria".

Pela equipe da CNseg, compareceram ao encontro o Superintendente de Negócios, Marcos Barretos; o Gestor de Contas, Alessandro Silva; o Gerente de Sistemas, Igor Caputo; e o Especialista de Produtos, Caio Tebaldi. Todos falaram das soluções que, na atualidade, a Confederação disponibiliza para suas associadas e que são facilitadoras do trabalho diário na geração de proteção e tranquilidade para as pessoas.

Os produtos apresentados foram: o Sistema Nacional de Óbitos – SINOB, o Registro Nacional de Propostas e Apólices – Pessoas (RNPA Pessoas), Registro Nacional de Sinistros – Pessoas (RNS Pessoas), Sistema de Verificação de Vínculo Empregatício – SIVVE e o Sistema de Registro de Operações de seguros – SRO.

Fenacor sugere mudanças no seguro residencial



A Fenacor enviou à Susep um pedido de alteração normativa para tornar obrigatórias as coberturas de inundação e alagamento no seguro residencial, que atualmente são opcionais. O presidente da Fenacor, Armando Vergilio, destacou no texto enviado à Susep a relevância social dessa mudança e sugeriu a alteração da Circular 620/20, incluindo essas coberturas na cobertura básica do seguro residencial. A proposta visa alinhar o seguro residencial ao habitacional em termos de danos físicos, sem aumentar excessivamente o custo.

A Fenacor ressaltou que o seguro compreensivo residencial cobre residências individuais, casas e apartamentos, incluindo, opcionalmente, coberturas como inundação e alagamento. No entanto, geralmente, apenas clientes em áreas de alto risco contratam essas coberturas, o que leva a uma oferta limitada e sublimites insuficientes por parte das seguradoras.

A Fenacor acredita que a intervenção da Susep, alterando a normativa para contratos futuros, seria "de grande importância para o cidadão" e ajudaria a minimizar os danos de catástrofes, como as recentes no Rio Grande do Sul, Vale do Itajaí, Mimoso do Sul e Serra Fluminense.

QUER EMPREENDER DE VERDADE?

TEMOS UM OCEANO AZUL DE OPORTUNIDADES PARA VOCÊ!

Em 2021 milhares de Corretores assistiram a palestra "VISITA AO OCEANO AZUL". Desses, **66%** aumentaram significativamente a produtividade e os ganhos das suas Corretoras.


VENHA FAZER PARTE DESSE TIME DE CORRETORES VENCEDORES.

Entre em contato conosco e venha conhecer todo esse Oceano Azul de oportunidades.

Telefones: (27) 99802-1474 | (27) 99641-6405

E-mail: comercial.vitoria@capemisa.com.br





**SABIA QUE
PARA SE
ASSOCIAR AO
SINCOR-ES,
CUSTA MENOS
DE UM
CAFEZINHO
POR DIA!**

**MENOS DE
R\$ 3,35
POR DIA**

**ASSOCIE-SE JÁ
E TENHA MUITAS
VANTAGENS
PARA VOCÊ E
SUA EMPRESA.**

**VALORES DE MENSALIDADES
POR CATEGORIA**

**PESSOA FÍSICA TODOS OS RAMOS R\$ 70,00
PESSOA FÍSICA RAMO VIDA R\$ 60,00
PESSOA JURÍDICA R\$ 100,00**

**PAGAMENTO DE ANUIDADE COM 20% DE
DESCONTO (PAGANDO ATÉ MARÇO).**

Visita da Comissão de direitos securitários da OAB-ES



O Presidente do SINCOR-ES recebeu, no dia 07 de julho, a visita de membros da Comissão de Direito Securitário da OAB-ES, incluindo o Dr. Daniel Martins (atual presidente e corretor oficial de seguros), Dr. Gustavo Siciliano Cantisano e Marcelo Sant'Anna Vieira Gomes.

Além de ser uma visita de cortesia, o encontro serviu para reafirmar a parceria entre a OAB-ES e o SINCOR-ES. Na mesma ocasião, os advogados convidaram os corretores para o próximo evento voltado à nossa área, que será realizado em breve pela Comissão.

Banestes Seguros

No dia 18 de julho, o diretor presidente da Banestes Seguros, Carlos Rafael, fez uma visita informal ao presidente do Sincor-ES para colocar o papo em dia. Durante o encontro, Carlos Rafael informou que esteve em contato com o presidente da Sindseg RJ/ES, Saint'Clair Pereira Lima, e se colocou à disposição para agendar uma palestra online com os corretores de seguros do Espírito Santo. O foco seria as atualizações dos critérios de bônus nos seguros de veículos. O evento aconteceu no dia 24 de julho de 2024, e o Sincor-ES enviou convites aos corretores associados, além de postar nas suas redes sociais e site.



Visita da Recuperachock

O Presidente do Sincor-ES recebeu, no dia 02 de julho, a visita do parceiro e proprietário da Recuperachok, Manoel Bessa, uma das empresas anunciantes do Sincor-ES Dia a Dia, revista digital editada a cada mês e encaminhada não só aos nossos representados, como também às seguradoras parceiras que têm representação em nosso estado.



Faça Seguro com um corretor. É mais seguro!

RECUPERACHOCK

A 30 ANOS NO MERCADO
4 ANOS DE GARANTIA NA PINTURA

(27) 3020-5900

 (27) 99964-1993

  / RECUPERACHOCK
SIGA NOSSAS REDES SOCIAIS!

Av. Mal. Mascarenhas de Moraes, 1717, Monte Belo-Vitória-ES



Você Sabia?

TRIBUNAIS

Não surpreende, mas dispararam os números de ações judiciais contra planos de saúde.

Foram cerca de 234.100 em 2023. O número é 60% maior do que o primeiro ano de registro –(2020) do CNJ–Conselho Nacional de Justiça.

MENOR ÍNDICE DE HOMICÍDIOS EM 28 ANOS

O Espírito Santo fechou o primeiro semestre de 2024 com o menor número de homicídios dos últimos 28 anos, sendo o melhor resultado da série histórica. Ao todo, o Estado registrou 433 assassinatos, sendo uma redução de 15,8% em relação ao ano passado. Além disso, o último mês de junho foi o melhor entre todos os meses desde 1996, com a ocorrência de 41 assassinatos. Todas as cinco regiões do Estado apresentaram decréscimo de mortes.

O coronel Douglas Caus destacou a participação da Polícia Militar dentro do Programa Estado Presente, salienta a série de ações que foram tomadas para que a Instituição pudesse contribuir para a melhoria dos índices.

ESTATUTO DA CRIANÇA E DO ADOLESCENTE

O Estatuto da Criança e do Adolescente–(ECA), foi criado como parte de um movimento para consolidar os direitos dessas pessoas.

O instrumento legal busca uma abordagem mais integral para as questões relacionadas à infância e juventude, com foco na proteção integral e no desenvolvimento saudável desses indivíduos.

EMBRIAGUEZ AO VOLANTE = O QUE DIZ A LEI

Quem dirige sob a influência de álcool ou outra substância psicoativa que cause dependência, está sujeito a penalidades administrativas e ainda terá que responder por crime de trânsito:-

- 1- O código de Trânsito prevê a autuação para quem dirige sobre a influência de álcool ou de qualquer outra substância psicoativa;
- 2- A Infração é gravíssima, com multa de R\$ 2.934,70, e suspensão do direito de dirigir por 12 meses.
- 3- Quem se recusa a realizar o teste também está sujeito à autuação administrativa por se recusar a ser submetido ao teste do bafômetro.

MOBILIDADE URBANA

Pensando na mobilidade urbana, o município também tem estudos para melhorar os acessos a Jardim Camburi. Por exemplo, algumas barreiras Jersey –(gelo baiano)- podem ser retiradas de algumas ruas que dão acesso à Avenida Norte Sul para melhorar a fluidez na região.

Parte da Rua Carlos Martins poderá ser transformada em uma via somente para saída do bairro. Já a entrada poderá ser remanejada para outra rua.

SISTEMA PRISIONAL DO ESPÍRITO SANTO

Atualmente, 33 pessoas estão presas no sistema prisional do Espírito Santo por não pagarem pensão alimentícia, segundo informou a Secretaria de Estado da Justiça.

Mais de 70% dos veículos não tem seguro

Dados da Confederação Nacional das Seguradoras (CNseg) apontam um volume de 20,1 milhões de veículos segurados no Brasil, o que significa que apenas 30% do total de 62,3 milhões de automóveis e 9,7 milhões de caminhonetes, verificados em maio pelo Ministério do Transportes, tem proteção securitária. Ou seja, mais de 70% da frota não possui seguro. As informações são do Valor Econômico.

O valor, atualmente definido por fatores como idade, valor estimado, localização e gênero do proprietário, é apontado como influenciador da baixa adesão dos proprietários aos produtos securitários. Segundo o Valor, após a pandemia, os custos aumentaram devido a interrupções nas cadeias de suprimentos, quase dobrando os preços dos veículos novos até 2023, e refletindo nos preços dos seguros, com as indenizações acompanhando os valores dos veículos. Entre 2020 e 2021, a alta média foi de 29,6%, conforme a tabela Fipe.

Outro fator que contribui para a falta de proteção entre 70% da frota é a idade dos veículos, conforme apontado pelo Valor. Carros mais velhos apresentam maior risco e geralmente não são cobertos se tiverem mais de dez anos, e a frota brasileira está envelhecendo: automóveis entre 11 e 15 anos aumentaram de 15% para 31,3% da frota entre 2014 e 2023. Em 2023, a idade média dos carros era de 11 anos e 1 mês, com 53,1% dos veículos tendo mais de dez anos.



**RECEBA O SEU SEGURO DPVAT
COM RAPIDEZ E SEGURANÇA!**

**TELEFONE DE CONTATO E WHATSAPP
(27) 99753-7982 - Ivo
e-mail: ivotadeu@gmail.com**



Personalizar é democratizar o acesso ao seguro

Por: Eric Lundgren

Os hábitos de consumo estão em constante evolução. Não é novidade a ideia de analisar grupos para oferecer produtos e serviços de acordo com necessidades específicas. O público está cada vez mais exigente e vigilante de seu consumo, que precisa estar alinhado com sua rotina e seu estilo de vida. No caso do mercado de seguros e, especialmente do ramo Vida, esse cenário oferece uma oportunidade para a comercialização de coberturas e assistências cada vez mais personalizadas, que satisfaçam as diferentes demandas de um público extremamente plural.

O seguro de Vida é um produto com uma possibilidade ampla de personalização, dadas as diferentes configurações de família e estilos de vida. Quem tem filhos e/ou cuida dos pais, trabalhadores autônomos ou contratados, casados ou solteiros... todas essas pessoas podem se beneficiar de uma cobertura ou assistência que ofereça segurança financeira e até de saúde.

A partir de uma diversificada gama de coberturas, que podem ir desde indenização por morte acidental até diagnóstico para doenças graves, o próprio consumidor escolhe o que faz sentido para ele e para aqueles que ama, criando um produto sob medida que será utilizado em sua amplitude.

Oferecer ao consumidor a possibilidade de escolher aquilo que interessa é abrir portas para que mais pessoas se interessem pelo mercado de seguros e entendam sua verdadeira importância. É também uma forma de popularizar o acesso já que, de acordo com a cobertura escolhida, o produto pode ficar do tamanho do bolso do cliente.

Nesse contexto, a conscientização do público sobre essa possibilidade se faz necessária e, aqui, entra o papel crucial do corretor. O profissional atua como um verdadeiro consultor, informando sobre a importância do seguro e das possibilidades que cabem na rotina e na vida financeira

de cada um. É um elo extremamente importante e insubstituível na cadeia do nosso setor, e que será ainda mais fundamental conforme a tecnologia for assumindo a responsabilidade pelas burocracias.



Eric Lundgren, diretor executivo de Vida da Allianz Seguros

Allianz oferece 70% de desconto em produto

A Allianz Travel, Seguro Viagem da Allianz, está com 70% de desconto. Válida para todos os destinos e planos internacionais, a oferta é exclusiva do Aniversário do Melhores Destinos e vale somente para compras realizadas até 22 de julho, em viagens planejadas até julho de 2025.

O produto inclui cobertura para a covid-19 e atendimento em português, 24 horas, no mundo

todo. E, além de despesas médicas e hospitalares, o Allianz Travel ainda incluiu coberturas, como extravio de bagagem, despesas com medicação e com cancelamento ou interrupção da viagem.

O Seguro Viagem Allianz Travel disponibiliza 34 centros de operações, cobrindo todos os continentes, com atendimento por telefone e e-mail 24h e em português, além de mais de 20

coberturas para assegurar os turistas brasileiros pelo mundo.

Na página da promoção, após inserir os dados da sua viagem, como o(s) destino(s), a idade do segurado e a duração da viagem, o código promocional MELHORESDESTINOS será aplicado automaticamente para reduzir o preço do seguro. Posteriormente é necessário conferir a mensagem de “cupom aplicado com sucesso”.

Allianz

Campanha de Vendas Aliadoz +Prêmios Vida Individual.

ALLIADOZ
+Prêmios



Todo bimestre uma chance de ganhar até R\$ 7 mil em cartão-presente.



Além de iPhone 15 e uma experiência na Matriz da Allianz em São Paulo, com tudo pago.



Consulte o regulamento ou fale com seu atendimento comercial e participe!

A pontuação mínima por bimestre deve ser de 20 pontos. Consulte o regulamento no Allianz. Allianz Seguros SA, CNPJ: 61.573.776/0001-66, Rua Eugênio de Medeiros nº 303, andar, Lapa, 2 de 9, 15 e 16, Pinheiros, São Paulo - CEP: 05425-000. Processo SUSEP nº 15414.001289.2007-76. A contratação do seguro está sujeita a análise de risco. Consulte as Condições Gerais, assim como os planos de cobertura. Para mais informações, acesse o site www.allianz.com.br. O registro do produto é obrigatório e não necessariamente a contratação ou reconhecimento por parte do SUSEP. Cobertura e informações de prêmios, orientações de contratação de seguro disponíveis em: Rua Doutor Álvaro Cardoso 4000, 1120 Capital e Regiões Metropolitanas, 0800 777 8443 (demais regiões) 0800 0121 239 (exceto para portadores de limitação de saúde e não-tab). Consulte a Allianz Seguros 0800 774 333, SAC, 24 horas, 0800 115 215. A Allianz Seguros respeita a sua privacidade e a como usamos os dados. Para mais informações, acesse o Político de Privacidade de Dados do Allianz. Clique aqui em www.allianz.com.br/politico-de-privacidade.

Reforma Tributária: projeto cita Comissão do Corretor

Aprovado na Câmara e enviado, em seguida, para o Senado, o projeto de regulamentação da reforma tributária (PLP 68/24), que estabelece 11 tipos de regimes específicos para diferentes setores da economia, seguindo parâmetros da Emenda Constitucional 132/23, cita a Comissão de Corretagem no trecho que trata da alíquota unificada para planos e seguro saúde. Segundo a Agência Câmara, essa alíquota incidirá sobre as receitas dos serviços (prêmios, mensalidades e participações) e financeiras (reservas técnicas), deduzidos os pagamentos de indenizações ou serviços de saúde (pagos ao usuário ou a outro plano se houver cessão de responsabilidade), taxas pagas a administradoras de benefícios e, por fim, as “Comissões de Corretores”.

De acordo com o texto, os reembolsos não pagam tributo e também não geram créditos.

Ficam sujeitas ao regime específico as seguradoras de saúde; as entidades fechadas de previdência complementar que operam planos de assistência à saúde; as administradoras de benefícios; as cooperativas operadoras de planos de saúde ou seguro saúde; e as demais operadoras de planos de saúde.

Para as cooperativas de saúde, a dedução das indenizações, antes proibida, passará a ser de 50% dos valores quando pagos aos associados, mesmo que a operação seja beneficiada por redução de alíquotas estabelecida em regime específico para todos os tipos de cooperativas.

O relator do projeto, deputado Reginaldo Lopes (PT-MG), retirou da tributação os planos de assistência à saúde sob a modalidade de autogestão caso sejam sem fins lucrativos e cumpram os mesmos requisitos aplicáveis às instituições de educação e de assistência social. Eles não poderão apropriar créditos em suas compras.

As alíquotas devam ser uniformes em todo o território, definidas anualmente e divulgadas

pelo Comitê Gestor no caso do Imposto sobre Bens e Serviços (IBS) ou pelo Poder Executivo no caso da Contribuição Social sobre Bens e Serviços (CBS). Mas, o texto estipula critérios para se encontrar a carga tributária existente no ano em que esses tributos começarão a ser cobrados.

Essa carga tributária considerará inclusive a indireta de outros tributos incidentes sobre insumos, serviços e bens de capital utilizados na produção, importação e comercialização dos combustíveis.

Após a apuração dessa carga, ela será reajustada a cada ano a partir de 2027 para a CBS e a partir de 2029 para o IBS. Esse reajuste será por meio de um percentual encontrado entre a variação do preço médio ao consumidor final em cada localidade tomando-se dois períodos de referência.

Para a CBS, será a média do preço dos 36 meses antes de julho do ano anterior àquele para o qual a alíquota valerá dividida pela média dos preços de julho de 2023 a junho de 2026. Assim, quanto maior for a média de preço desses 36 meses, maior será o reajuste para o ano seguinte.

No caso do IBS, a metodologia de correção é a mesma, mas valerá a partir de 2029 porque este será o primeiro ano em que o tributo começará a ser cobrado em substituição total ao ICMS. A referência fixa será julho de 2025 a junho de 2028.

Outra tributação prevista traz um regime específico para o sistema financeiro, incluindo bancos, cooperativas de crédito e seguradoras, além de agências de fomento, entidades de previdência complementar e serviços de ativos virtuais.

Uma última mudança feita pelo relator antes da votação deixou fora do pagamento desses tributos as entidades de previdência complementar fechada, desde que cumpram requisitos iguais aos exigidos de instituições de educação e de assistência social sem fins lucrativos.

Confraria das Quintas

A Confraria das Quintas continua acontecendo todas as quintas feiras no Shopping Vitória. Para participar é só comparecer na praça de alimentação (geralmente o almoço é 11:30hs as 12:30hs), e depois de cada um se alimentar, nos reunimos na cafeteria Copenhagen em frente a loja Kalunga, para a tradicional rodada de café e resenha.



Presidente do Sincor-ES participa de PodCast criado por Corretor de Seguros



explora temas que vão além dos números, capturando a essência dinâmica do mercado segurador. Recentemente, em 15 de julho de 2024, o PodCast apresentou uma entrevista especial com José Romulo da Silva, presidente do Sincor-ES. Num diálogo descontraído, José Romulo compartilhou sua vasta experiência de trinta e cinco anos como diretor e presidente da instituição, oferecendo insights sobre o mercado segurador capixaba e suas perspectivas para os novos corretores que estão adentrando neste setor.

Combinando história, visão de mercado e uma pitada de humor, o PodCast de Fernando Batalha continua a ser um farol de conhecimento e inspiração para todos os envolvidos no universo do seguro. Acesse www.youtube.com/@batalhacast e veja essa e outras entrevistas do canal.

No mundo dinâmico dos seguros, o PodCast criado por Fernando Batalha, corretor de seguros e ex-jogador profissional do Clube de Regatas Fluminense, intitulado Batalha Cast, destaca-se como uma fonte vital de informação e entretenimento. Com uma abordagem descontraída e

perspicaz, Fernando combina sua paixão pelo seguro e pelo esporte, oferecendo insights valiosos e conversas envolventes tanto para corretores quanto para segurados.

Sob o lema “um canal voltado para sabedoria, negócios e muito mais”, Fernando Batalha

Rede corretora, realiza reunião no auditório do Sincor-ES

No dia 08 de julho, os sócios da Rede Corretora de Seguros estiveram presentes no auditório do Sincor-ES para uma reunião de negócios. Luiz Carlos Firme Pina (sócio da corretora), informou que o local foi estrategicamente escolhido para os sócios, pois muitos são da região norte e noroeste do estado e outros da região metropolitana. “O local da reunião é excelente, pois os corretores têm acesso a um estacionamento tranquilo, o auditório é completo e a hospitalidade dos diretores e funcionários do Sincor-ES é excelente”, disse Pina. O Sincor-ES esclarece que a sua sede está à disposição de todos os corretores associados e que para utilizar o auditório, basta marcar com antecedência.



CVG-ES e Sincor-ES, comemoram Festa Julina na Casa Lar Walter de Souza Barcellos



A Festa Junina é uma celebração tradicional no Brasil que ocorre no mês de junho, introduzida pelos portugueses durante a colonização como uma manifestação religiosa em homenagem aos santos Santo Antônio, São João, São Pedro e São Paulo. Esta festividade está profundamente enraizada na cultura caipira e sertaneja do nosso país, estendendo-se tradicionalmente por todo o mês de junho, mas também sendo celebrada em julho.

O CVG-ES e o Sincor-ES, com a colaboração de nossos parceiros e diretores, organizaram o Arraiá da Casa Lar para não deixar passar

em branco esta festividade tão esperada por aqueles que gostam de celebrar e saborear comidas típicas. O evento contou com a presença de aproximadamente 70 pessoas. "Foi extremamente gratificante testemunhar a alegria dos meninos internos e a confraternização com seus familiares", disse Antônio Santa Catarina, presidente do CVG-ES.

Agradecemos de coração a todos os generosos contribuintes que tornaram este evento possível, e especialmente àqueles que compareceram, proporcionando momentos de carinho aos meninos internos que tanto necessitam de afeto. Afinal, fazer o bem faz bem!



O CVG-ES, tem por objetivo incentivar e desenvolver as relações culturais e recreativas entre seus associados visando à preservação e fortalecimento das Instituições de Seguro de Pessoas, Seguro Saúde, Previdência Privada e Capitalização.

Corretor, venha fazer parte do CVG-ES